

CONCEPTOS CLAVE DEL NEGOCIO

PSR —————> Punto de Venta de SIM y Recargas.

Sell Out —————> Programa de incentivos que se otorgan a los “PSR”, por la primera recarga de saldo que reciben las SIM vendidas por éstos.

ICB —————> Primera recarga de una SIM.

Terminal USSD—————> Teléfono observa o posnet asignado al “PSR” para que pueda operar dentro del programa Sell Out.

PSR con Compras—————> PSR que realizó compras de saldo acumuladas por un mínimo de \$ 200 durante el mes.

PSR Completo—————> PSR que durante un mes vende a consumidor final \$1300 o más.

Volumen —————> Venta mensual de saldo de PSRs a Consumidores Finales.

Altas —————> Cada nuevo PSR que se active de acuerdo con el procedimiento de ABM.

Quiebres—————> PSRs que se quedan sin saldo y no se debe a un problema en cuenta corriente.

Fueras de Ruta—————> Cobranzas a PSRs que no corresponden al recorrido diario programado del vendedor.

Entrenamiento Es la carga de una SIM con Saldo de premio del cliente.